

ESTUDIO: RETAIL	
REF.: _____ - _____	FECHA: _____

DATOS DE CONTROL:

ENTREVISTADO _____

TELÉFONO: () _____

ENTREVISTADOR: / / / / / _____

SUPERVISOR: / / / / _____ DEPURADOR: / / / / _____

CODIFICADOR: / / / / _____

REALIZACIÓN: FECHA _____ HORA _____ DURACIÓN _____

PRESENTACIÓN: Buenos días/tardes. Soy un entrevistador de Simple Lógica y estamos realizando un estudio EN COLABORACIÓN con la Comisión Europea sobre la situación de las empresas españolas en el sector de Comercio Minorista y sus expectativas. Esta empresa ha sido seleccionada al azar y todos los datos que se preguntan quedan amparados por el secreto estadístico y sus respuestas no se vincularán de ninguna forma a las personas entrevistadas. Sus datos de contacto se han conseguido de fuentes públicas de información o de oleadas anteriores de este estudio.

C0. ¿Tendría la amabilidad de prestarnos su colaboración contestando a un cuestionario, sabiendo que la información que nos proporcione será tratada conforme a la legislación vigente, garantizando su anonimato y a efectos puramente estadísticos y que sus datos personales en ningún caso se cederán a terceros, salvo obligación legal, teniendo derecho en todo momento a acceder, rectificar o suprimir dichos datos?.

La entrevista podrá ser grabada a efectos de supervisión y control de calidad.

Sí. Acepta colaborar. Da su consentimiento..... 1 -> Continuar

No. No acepta colaborar. No da su consentimiento..... 2 -> Fin de entrevista

DATOS DEL ESTUDIO:

TARGET:	METODOLOGÍA:
. Persona responsable, director, propietario del negocio.	. Selección de la empresa por cuotas de sector de actividad y región

DATOS DEMOGRÁFICOS:

MUNICIPIO / / / / PROVINCIA / / / / COMUNIDAD AUTÓNOMA / / / / HÁBITAT / / /

SECTOR.-

Venta de vehículos de motor (45)

. Venta de vehículos de motor (45.1)	1
. Mantenimiento y reparación de vehículos de motor, piezas y accesorios (45.2, 45.3, 45.4)	2

Comercio al por menor, excepto de vehículos de motor y motocicletas (47)

. Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco (47.1, 47.2, 47.8)	3
. Comercio al por menor de combustible para la automoción (47.3)	4
. Otro comercio al por menor (47.4 – 47.7, 47.9)	5

Nº DE EMPLEADOS.-

. 0 a 5	1
. 6 a 9	2
. 10 a 49	3
. 50 y más	4

NACE:

451 Venta de vehículos de motor	1
452 Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	2
453 Comercio de repuestos y accesorios de vehículos de motor	3
454 Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	4
471 Comercio al por menor en establecimientos no especializados	5
472 Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados	6
478 Comercio al por menor en puestos de venta y mercadillos	7
473 Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	8
474 Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados	9
475 Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados	10
476 Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados	11
477 Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados	12
479 Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	13

ESTUDIO DE RETAIL

Conteste a las siguientes preguntas sin contar las variaciones propias de cada época del año:

- P.1.-** ¿Diría usted que, durante los últimos 3 meses, la actividad de su negocio (el volumen de ventas) ha...?
- . Mejorado (aumentado) 1
 - . Seguido igual 2
 - . Empeorado (descendido)..... 3
- P.2.-** ¿Considera usted que el volumen de stock que tienen actualmente es...?
- . Demasiado grande (por encima de lo normal) 1
 - . Adecuado (normal para la época del año) 2
 - . Demasiado pequeño (por debajo de lo normal) 3
- P.3.-** ¿Espera usted que las órdenes de compra a sus proveedores durante los próximos 3 meses...?
- . Aumenten..... 1
 - . Permanezcan sin cambios 2
 - . Desciendan 3
- P.4.-** ¿Cómo cree usted que evolucionará la actividad de su negocio (el volumen de ventas) durante los próximos 3 meses...?
- . Mejorará (aumentará)..... 1
 - . Permanecerá sin cambios..... 2
 - . Empeorará (descenderá) 3
- P4_1.-** La marcha futura de su empresa es, en este momento, ...
- . Fácil de predecir 1
 - . Más bien fácil de predecir 2
 - . Más bien difícil de predecir 4
 - . Difícil de predecir 5
- P.5.-** ¿Prevé usted que en los próximos 3 meses el empleo total en su negocio...?
- . Se incrementará 1
 - . Permanecerá sin cambios..... 2
 - . Descenderá 3
- P.6.-** ¿Cómo espera usted que cambien sus precios de venta al público durante los próximos 3 meses?
- . Aumentarán 1
 - . Sin cambios 2
 - . Descenderán 3